



PRIMAGAS Energie GmbH

Verkaufsingenieur / -techniker (m/w/d) für den technischen Vertrieb von Flüssiggas im B2B-Bereich

Raum Dresden, Chemnitz, Leipzig

Feste Anstellung

Vollzeit, Home Office möglich

Erschienen: vor X Stunden

Jetzt bewerben >

Merken



Genau meine Energie – genau mein Job!

Sie wollen Teil der Zukunft werden? Die Energiewelt von morgen mitgestalten? Und eine starke Marke hinter sich wissen? Dann sind Sie bei PRIMAGAS in bester Gesellschaft. Begleiten Sie uns in die Welt einer leistungsfähigen, sparsamen und umweltfreundlichen Zukunftsenergie: Flüssiggas. Seit über 70 Jahren versorgt PRIMAGAS Haushalte, Betriebe und öffentliche Einrichtungen bis hin zu Landwirtschaft und Industrie. Unser Produkt kann viel und wird immer wichtiger. Mit über 80.000 Kunden und einem Jahresumsatz von rund 300 Millionen Euro zählen wir zu den Marktführern der Branche. Und bieten gleichzeitig den Charme eines mittelständischen Familienunternehmens. Starke Werte garantiert. Wir sind stolz auf unsere mehrfachen Auszeichnungen als „TOP Arbeitgeber“. Geben Sie mit uns gemeinsam Gas – wir freuen uns auf Sie!

Für das **Vertriebsgebiet Dresden/Leipzig/Chemnitz** suchen wir Sie als

Verkaufsingenieur / -techniker (m/w/d)
für den technischen Vertrieb von Flüssiggas im B2B-Bereich

Das erwartet Sie:

LPG (Flüssiggas) ist eine moderne, umweltfreundliche und wirtschaftliche Energie, die zudem vielseitig einsetzbar ist. Ein Produkt, das viel kann und immer wichtiger wird. Zudem erwartet Sie die Erschließung neuer Märkte zum Thema erneuerbare Energien (z. B. BioLPG) und die damit verbundene Identifikation und Akquisition von neuen Gewerbe- und Industriekunden. Vor diesem Hintergrund bietet sich Ihnen eine abwechslungsreiche und zugleich zukunftsichere Aufgabe, die Sie mit viel Spielraum gestalten und deren Erfolgspotenzial Sie bei uns voll ausschöpfen können.

- Sie bauen im Rahmen einer lösungsorientierten und unterstützenden Kundenberatung das existierende Netzwerk aus Planern, Architekten, Energiesysteme-Herstellern, Energieberatern und anderen potenziellen Partnern weiter aus.
- Auf dem Gebiet beratungsintensiver Gasversorgungsanlagen übernehmen Sie die Kundenberatung zu Energielösungen mit LPG und BioLPG.
- Sie beschaffen alle notwendigen Genehmigungen bei den Behörden und sind für den Einkauf der erforderlichen Komponenten verantwortlich.
- Für die Errichtung, Abnahme und Inbetriebnahme der Anlage wählen Sie die Partner aus, überwachen die Errichtung, nehmen die abschließende Qualitätskontrolle vor, dokumentieren die Anlage und übergeben diese ordnungsgemäß an den Serviceingenieur.
- Sie sorgen für eine aktive Verkaufsförderung, u. a. durch Messebesuche und eigenverantwortlicher Akquise, z. B. in Gewerbegebieten.

Das wünschen wir uns:

- Sie verfügen über ein abgeschlossenes Studium in Versorgungswirtschaft, Maschinenbau, Verfahrenstechnik, Wirtschaftsingenieurwesen o. ä. oder über eine Qualifikation als Meister*in des Fachs Gas-/Wasserinstallation.
- Sie haben vertiefte Kenntnisse im Bereich der Gasanwendungen in Produktionsprozessen.
- Sie denken lösungs- und serviceorientiert, überzeugen durch ein sicheres Auftreten und durch Ihre Kommunikationsstärke.
- Ein hohes Maß an Eigenmotivation, Ergebnisorientierung sowie ein gutes Selbstmanagement bringen Sie ebenfalls mit.
- Sie sind sicher im Umgang mit MS-Office-Programmen und haben idealerweise bereits Erfahrung mit einem CRM-Programm.
- Flexibilität und Reisebereitschaft sind für Sie selbstverständlich und Sie sind in Besitz eines Führerscheins der Klasse B.

Das bekommen Sie:

Damit Sie sich bei uns wohlfühlen, geben wir auch als Arbeitgeber ordentlich Gas. Freuen Sie sich auf:

- Eine sorgfältige Einarbeitung in alle Aufgabenbereiche (insbesondere in das Thema LPG-Flüssiggas)
- Eine interessante, vielseitige und verantwortungsvolle Tätigkeit mit Gestaltungsmöglichkeiten in einem Zukunftsmarkt
- Eine kollegiale Zusammenarbeit und eigenverantwortliches Handeln
- Regelmäßige interne und externe Weiterbildung und Schulungen, um Ihre Fähigkeiten zu erweitern
- Ein attraktives Grundgehalt und außertarifliche Zulagen, (über-)tarifliche Gratifikationen und weitere freiwillige Sozialleistungen (wie Kindergartenzuschuss, Lebensarbeitszeitkonten, BAV)
- Moderne Homeoffice-Ausstattung, iPad und iPhone sowie ein Dienstwagen – auch zur privaten Nutzung
- Individuelle und flexible Arbeitszeiten – Ihre Work-Life-Balance liegt uns am Herzen!

Ihr Weg in die Zukunft:

Genau Ihr Job? Dann bewerben Sie sich am besten gleich über unser [Bewerbungsportal](#).

Sie haben vorab noch Fragen? Kein Problem. Frau Sabine Staas steht Ihnen unter Tel. [02151 852-190](tel:02151852190) gerne Rede und Antwort.

Hinweise zum Datenschutz finden Sie [hier](#).

PRIMAGAS Energie GmbH | Frau Sabine Staas | Luisenstraße 113 | 47799 Krefeld
www.primagas.de



Auszeichnungen

