



PRIMAGAS Energie GmbH

## Sales Manager (m/w/d) im Außendienst

Heilbronn, Schwäbisch Hall, Miltenberg, Schwäbisch Gmünd, Bad Mergentheim

Feste Anstellung Vollzeit Erschienen: vor X Stunden

Jetzt bewerben >

Merken



### Genau meine Energie – genau mein Job!

Sie wollen Teil der Zukunft werden? Die Energiewelt von morgen mitgestalten? Und eine starke Marke hinter sich wissen? Dann sind Sie bei PRIMAGAS in bester Gesellschaft. Begleiten Sie uns in die Welt einer leistungsfähigen, sparsamen und umweltfreundlichen Zukunftsenergie: Flüssiggas.

Seit über 70 Jahren versorgt PRIMAGAS Haushalte, Betriebe und öffentliche Einrichtungen bis hin zu Landwirtschaft und Industrie. Unser Produkt kann viel und wird immer wichtiger. Mit über 80.000 Kunden und einem Jahresumsatz von rund 300 Millionen Euro zählen wir zu den Marktführern der Branche. Und bieten gleichzeitig den Charme eines mittelständischen Familienunternehmens. Starke Werte garantiert. Wir sind stolz auf unsere mehrfachen Auszeichnungen als „TOP Arbeitgeber“. Geben Sie mit uns gemeinsam Gas – wir freuen uns auf Sie!

Zum nächstmöglichen Zeitpunkt suchen wir für das **Gebiet Heilbronn, Schwäbisch Hall, Miltenberg, Schwäbisch Gmünd und Bad Mergentheim** einen

### Sales Manager (m/w/d) im Außendienst

#### Das erwartet Sie:

Übernehmen Sie bei uns eine abwechslungsreiche und zukunftsichere Aufgabe im Vertriebsaußendienst – reichlich Gestaltungsspielraum inklusive:

- Sie entwickeln Ihr Verkaufsgebiet eigenverantwortlich weiter, sodass Sie neue Marktanteile und zusätzliches Volumen generieren.
- Sie bekommen die Möglichkeit, (Groß-)Kunden zu beraten und Vertragsverhandlungen zu führen. Anschließend begleiten Sie Ihre Kunden bei der Inbetriebnahme der Anlage.
- Zu unseren Vermittlern, Partnern und Kunden bauen Sie kontinuierlich starke Geschäftsbeziehungen auf und aus.
- Auch zu neuen Partnern etablieren Sie dauerhafte Beziehungen.
- Sie akquirieren in unterschiedlichen Bereichen: z. B. Landwirtschaft, Hallenheizung oder BHKW.
- Im eigenen Gebiet behalten Sie den Markt immer im Blick. Vor allem in Sachen Wettbewerbsaktivitäten und -energien.
- Ihre Daten, Berichte und Tätigkeiten pflegen Sie ganz unkompliziert in unserem CRM-System.

#### Das wünschen wir uns:

- Sie überzeugen uns mit einer abgeschlossenen Ausbildung, idealerweise mit technischem Hintergrund.
- Ihr Verkaufstalent zeichnet Sie aus.
- Mit Ihrer offenen und freundlichen Art gewinnen Sie Kunden für sich und Sie wissen geschickt zu verhandeln. Sie verfügen außerdem über Durchsetzungsvermögen und eine hohe Eigenmotivation.
- Sie verfolgen Ihre Ziele konsequent und systematisch.
- Strategisches und vernetztes Denken fällt Ihnen leicht.
- Sie bringen eine gesunde Neugier mit und arbeiten gut und gerne im Team.
- Nicht zuletzt sind Sie engagiert und haben einfach Lust auf Ihren Job.

#### Das bekommen Sie:

Damit Sie sich bei uns wohlfühlen, geben wir auch als Arbeitgeber ordentlich Gas. Freuen Sie sich auf:

- eine attraktive (über-)tarifliche Bezahlung und soziale Leistungen, darunter z. B. Weihnachts- und Urlaubsgeld, einen Firmen-Pkw, den Sie auch privat nutzen können, vermögenswirksame Leistungen und einen Kindergartenzuschuss.
- 30 Urlaubstage pro Jahr.
- eine moderne Ausstattung für mobiles Arbeiten, wie iPhone und iPad.
- das Coaching durch einen erfahrenen Mentor.
- eine professionelle Einarbeitung.
- regelmäßige interne und externe Schulungen.

#### Ihr Weg in die Zukunft:

Genau Ihr Job? Dann bewerben Sie sich am besten gleich über unser [Bewerbungsportal](#).

Für erste Informationen steht Ihnen Frau Manuela Welk unter der Rufnummer [02151 852-277](tel:02151852277) zur Verfügung. Gerne können Sie einen Rückrufwunsch per WhatsApp unter Angabe der bestmöglichen Erreichbarkeit an die [0172 4220160](tel:01724220160) senden.

Hinweise zum Datenschutz finden Sie [hier](#).

PRIMAGAS Energie GmbH | Frau Manuela Welk | Luisenstraße 113 | 47799 Krefeld  
[www.primagas.de](http://www.primagas.de)



#### Auszeichnungen

