



**Genau meine
Energie –
genau mein Job!**

Sie wollen Teil der Zukunft werden? Die Energiewelt von morgen mitgestalten? Und eine starke Marke hinter sich wissen? Dann sind Sie bei PRIMAGAS in bester Gesellschaft. Begleiten Sie uns in die Welt einer leistungsfähigen, sparsamen und umweltfreundlichen Zukunftsenergie: Flüssiggas.

Seit über 70 Jahren versorgt PRIMAGAS Haushalte, Betriebe und öffentliche Einrichtungen bis hin zu Landwirtschaft und Industrie. Unser Produkt kann viel und wird immer wichtiger. Mit über 80.000 Kunden und einem Jahresumsatz von rund 300 Millionen Euro zählen wir zu den Marktführern der Branche. Und bieten gleichzeitig den Charme eines mittelständischen Familienunternehmens. Starke Werte garantiert. Wir sind stolz auf unsere mehrfachen Auszeichnungen als „TOP Arbeitgeber“. Geben Sie mit uns gemeinsam Gas – wir freuen uns auf Sie!

Für unsere Zentrale in **Krefeld** suchen wir ab sofort in Vollzeit einen

Produktmanager (m/w/d) Zukunftsmarkt Energie/Flüssiggas

Das erwartet Sie:

- Entwicklung von neuen Produkten und Dienstleistungen – in Zusammenarbeit mit dem Vertrieb, relevanten Fachabteilungen und externen Partnern
- Begleitung und Gestaltung des Produktlebenszyklus bereits bestehender Produkte
- Planung und Durchführung von zielgruppenspezifischen Vermarktungsaktionen/Kampagnen mit Einsatz diverser Medien, inkl. Messung der vertrieblichen Erfolge
- Schulung und Unterstützung des Vertriebs
- Controlling der relevanten Vertriebszahlen (Umsatz, Kosten, Ergebnis) der von Ihnen verantworteten Produkte
- Erarbeitung von Handlungsempfehlungen, basierend auf qualifizierten Marktanalysen
- Verantwortung für die Gewinnung und Entwicklung von bedeutenden Kooperationspartnern im Energiemarkt
- Kreative Bearbeitung/Entwicklung der vorhandenen Vertriebskanäle, ggf. Aufbau neuer Vertriebswege

Das wünschen wir uns:

- Abgeschlossenes betriebswirtschaftliches Studium, FH oder Uni, mit den Schwerpunkten Marketing/Vertrieb; alternativ eine kaufmännische Ausbildung mit mindestens 10 Jahren Berufserfahrung im Bereich Marketing/Produktmanagement, idealerweise in der Sanitär- und Heizungsbranche
- Affinität zur Vermarktung von erklärungsbedürftigen Produkten und Dienstleistungen
- Sehr gute kommunikative und kooperative Fähigkeiten sowie Kontaktfreudigkeit
- Erfahrung in der Leitung und Durchführung von Projekten
- Erfahrungen in der Zusammenarbeit mit dem Fachhandwerk von Vorteil
- Sehr gute MS-Office-Kenntnisse, insbesondere PowerPoint, Excel und Datenbanken
- Gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Ausgeprägte Kundenorientierung
- Überzeugungskraft, gepaart mit Durchsetzungsfähigkeit

Das bekommen Sie:

Damit Sie sich bei uns wohlfühlen, geben wir auch als Arbeitgeber ordentlich Gas. Freuen Sie sich auf:

- eine attraktive (über-)tarifliche Bezahlung und soziale Leistungen, darunter z. B. Weihnachts- und Urlaubsgeld, vermögenswirksame Leistungen und einen Kindergartenzuschuss.
- 30 Urlaubstage pro Jahr.
- eine moderne Ausstattung für mobiles Arbeiten, wie iPhone und iPad.
- das Coaching durch einen erfahrenen Mentor.
- eine professionelle Einarbeitung.
- regelmäßige interne und externe Schulungen.

Ihr Weg in die Zukunft:

Genau Ihr Job? Dann bewerben Sie sich am besten gleich über unser **Bewerbungsportal**.

Sie haben vorab noch Fragen? Kein Problem. Frau Sarah Engels steht Ihnen unter Tel. 02151 852-278 gerne Rede und Antwort.

Hinweise zum Datenschutz finden Sie [hier](#).