

PRIMAGAS



Genau meine Energie – genau mein Job!

Sie wollen Teil der Zukunft werden? Die Energiewelt von morgen mitgestalten? Und eine starke Marke hinter sich wissen? Dann sind Sie bei PRIMAGAS in bester Gesellschaft. Begleiten Sie uns in die Welt einer leistungsfähigen, sparsamen und umweltfreundlichen Zukunftsenergie: Flüssiggas.

Seit über 70 Jahren versorgt PRIMAGAS Haushalte, Betriebe und öffentliche Einrichtungen bis hin zu Landwirtschaft und Industrie. Unser Produkt kann viel und wird immer wichtiger. Mit über 80.000 Kunden und einem Jahresumsatz von rund 300 Millionen Euro zählen wir zu den Marktführern der Branche. Und bieten gleichzeitig den Charme eines mittelständischen Familienunternehmens. Starke Werte garantiert. Wir sind stolz auf unsere mehrfachen Auszeichnungen als "TOP Arbeitgeber". Geben Sie mit uns gemeinsam Gas – wir freuen uns auf Sie!

Für unser Kundenservicecenter in Estenfeld suchen wir Sie als

Berater (m/w/d) Vertriebsinnendienst Zukunftsmarkt Energie/Flüssiggas

Das erwartet Sie:

Flüssiggas ist eine moderne, umweltfreundliche und wirtschaftliche Energie, die zudem vielseitig einsetzbar ist. Ein Produkt, das viel kann und immer wichtiger wird. Vor diesem Hintergrund bietet sich Ihnen eine abwechslungsreiche und zugleich zukunftssichere Aufgabe, die Sie mit viel Spielraum gestalten und deren Erfolgspotenzial Sie bei uns voll ausschöpfen können.

Sie tragen durch die optimale Kundenbetreuung zum wirtschaftlichen Erfolg unseres Kundenservicecenters bei. Dazu gehören im Einzelnen:

- Verkauf von Tankgas an Bestandskunden
- Aktive Kundenbetreuung via Telefon und E-Mail
- Datenpflege und Dokumentation von Kundenkontakten in unserem CRM-System
- Auftragserfassung
- Preisverhandlungen mit unseren Kunden
- Funktion als zentrale*r Ansprechpartner*in zwischen Kunden und Außendienst

Das wünschen wir uns:

- Sie haben eine kaufmännische Ausbildung erfolgreich abgeschlossen
 Sie kännen die vertrieblieben Instrumente erfolgreich einestzen und er
- Sie k\u00f6nnen die vertrieblichen Instrumente erfolgreich einsetzen und es motiviert Sie, telefonisch Produkte zu verkaufen und Verkaufsverhandlungen erfolgreich zum Abschluss zu bringen
- Persönlich überzeugen Sie durch eine hohe Serviceorientierung, eine ausgeprägte Kommunikations- und Teamfähigkeit und ein gut ausbalanciertes Durchsetzungsvermögen

Das bekommen Sie:

Damit Sie sich bei uns wohlfühlen, geben wir auch als Arbeitgeber ordentlich Gas. Freuen Sie sich auf:

- Eine sorgfältige Einarbeitung in alle Aufgabenbereiche
 Eine interessante, vielseitige und verantwortungsvolle
- Eine interessante, vielseitige und verantwortungsvolle T\u00e4tigkeit mit Gestaltungsm\u00f6glichkeiten
 Regelm\u00e4\u00dfige interne und externe Schulungen, um Ihre F\u00e4higkeiten zu erweitern
- Regelmasige interne und externe Schulungen, um ihre Fanigkeiten zu erweiten
 Ein attraktives Grundgehalt und außertarifliche Zulagen
- (Über-)tarifliche Gratifikationen und weitere freiwillige Sozialleistungen (wie Kindergartenzuschuss,
- Lebensarbeitszeitkonten, BAV)

 Moderne Telearbeit-Ausstattung
- Individuelle und flexible Arbeitszeitverteilung Ihre Work-Life-Balance liegt uns am Herzen!
- Nach der Einarbeitung bieten wir Ihnen die Möglichkeit zum mobilen Arbeiten von zu Hause an bis zu 80 %
- Ihrer ArbeitstageKaffee, Tee und Wasser erhalten Sie gratis am Arbeitsplatz
- Kaffee, Iee und Wasser erhalten Sie gratis am ArbeitsplatMitarbeiter-Parkplatz
- Sehr gute ÖPNV-Anbindung

Ihr Weg in die Zukunft:

www.primagas.de

Sie haben vorab noch Fragen? Kein Problem. Frau Anne Aretz steht Ihnen unter Tel. 02151 852-267 oder per

Genau Ihr Job? Dann bewerben Sie sich am besten gleich über unser Bewerbungsportal.

E-Mail unter <u>anne.aretz@primagas.de</u> gern zur Verfügung.

Hinweise zum Datenschutz finden Sie hier.

PRIMAGAS Energie GmbH | Frau Anne Aretz | Luisenstraße 113 | 47799 Krefeld





